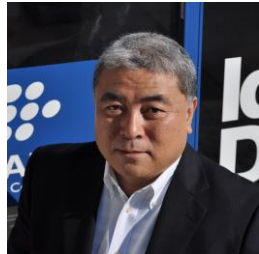


目からウロコの売上UP計画

古河先生は中小企業から「売上アップ」の依頼を受け、過去14年間で250案件以上をこなし、97.5%の確率で事業利益をアップさせたノウハウを構築しました。

こんな時代でも売上アップは叶う、利益アップは叶う、改善投資は全額回収できる。この事業を理解、認識し、皆さんの事業に「利」を持ち帰って下さい。

日時	平成30年4月17日(火)	講演 15:00~16:00 懇親会 16:00~17:30
場所	東京ベイプラザホテル 千葉県木更津市新田2-2-1 TEL:0438-25-8888	
内容	「目からウロコの売上UP計画」 アタカプランニング(株)代表取締役 一般社団法人全国相続・ 事業承継総合支援センター 副代表 古河 正己 氏	
定員	70名	
参加費	無料	

〔講師略歴等〕

20歳で家業の酒屋代表に就任。年商を9倍に上げたのち事業売却。経済を勉強し直す為、東京へ。ベンチャー企業の立上げに1年間参加。その間に広告業界などのキーマンと出会い、広報事業に転職。その後、事業魅力に着目し、アタカプランニングを創業。大手広告代理店に出向し、様々なプロジェクトで高い評価を得る。また、地元行政の立案にもかかわる。顧客事業の売上・利益を改善する「黒字化計画」ノウハウを確立し、日本の小規模事業活性化を目指す。

○ホームページ <http://www.chibakeikyo.jp/>にて募集中です。

本書による場合は切り取らず協会事務局までFAX下さい(締切:3/31)

(一社)千葉県経営者協会 石田 TEL. 043-246-1158 Eメール:ishidak@chibakeikyo.jp

参加申込書 (FAX:043-246-0729) 一般社団法人 千葉県経営者協会 御中

開催行事名	目からウロコの売上UP計画		
会社・団体名		TEL	
参加者名①		役職①	
参加者名②		役職②	
e-mail			
住所			