

これからの消費動向徹底分析 ～販路拡大・販売促進成功の秘訣～

長引く新型コロナウイルス感染症の影響は日本経済に深刻な影響を及ぼしました。現在は業績が回復基調の業種がある一方、未だ厳しい状況下にある業種も多く、経済はK字型回復の傾向にあることに加え、混迷する世界情勢の影響など、今後の見通しについても不透明な状態が続いています。

本セミナーでは販売戦略策定やアドバイスに定評があり、様々な講演会や著書を手掛ける経営コンサルタントの竹内氏を講師に招き、現在・今後の消費動向分析と様々な業種・業態で活かせる販売促進の秘訣を徹底解説いただきます。

開催日時等

日 時	2022年9月26日（月）15時00分～17時00分		
場 所	千葉県経営者会館 2階 207会議室		
内 容	【内容】 1. 現在・今後の消費動向分析 新型コロナウイルス感染症や世界情勢を受けどう変化するか 2. 分析を踏まえた販売戦略の立て方 3. 販促ツール活用方・好事例紹介 【講師】 経営コンサルタント 有限会社いろは 代表取締役 竹内謙礼 氏  大企業、中小企業問わず、販促戦略立案、新規事業、起業アドバイスをこなす経営コンサルタント。有限会社いろは代表取締役。大学卒業後、雑誌編集者を経て観光施設の企画広報に携わる。全国の商工会議所や企業等で講演会やセミナー、コンサルティング活動を行なうほか、日経MJにおいて「竹内謙礼の顧客をキャッチ」を連載中のほか、文春オンライン等でも記事掲載。著書に『売り上げがドカンとあがるキャッチコピーの作り方』（日本経済新聞出版社）ほか、多数。		
講 師			
参加費	会員 無料	非会員	3,300円（消費税込み）

○ホームページ<http://www.chibakeikyo.jp/event.php>にて募集中です。

本書による場合は、切り取らず当協会事務局宛F a xをお願いします。

締切は9月19日（月）です。

○お問合せ先 (一社)千葉県経営者協会事務局 小川 TEL : 043-246-1158

Eメール : ogaway@chibakeikyo.jp

FAX:043-246-0729

一般社団法人 千葉県経営者協会 行

開催行事名	これからの消費動向徹底分析 ～販路拡大・販売促進成功の秘訣～		
会社・団体名		TEL	
参加者名①		役職①	
参加者名②		役職②	
E-Mail			
住 所			